



ΠΡΟΩΘΗΤΙΚΗ ΕΝΕΡΓΕΙΑ

Ξένες επενδύσεις στην Ελλάδα: η τράπεζα που ασχολείται με τον ενεχυροδανεισμό και ο οίκος δημοπρασιών για τη μεγιστοποίηση των περιουσιακών στοιχείων



ProntoPegno-Greece_external-1

Δε 03/07/2023, 16:00

Newsroom



Είναι πολύ ενδιαφέρον να κατανοούμε τους λόγους που οδηγούν μια ξένη εταιρεία να επενδύσει στη χώρα μας, πολλώ δε μάλλον όταν πρόκειται για μια ιταλική τράπεζα που δραστηριοποιείται σε έναν τομέα που δεν συναντάμε συχνά, όπως είναι η ενέχειρη πίστωση.

Ο λόγος για την ProntoPegno ENEXYPO ΑΓΟΡΑ ΧΡΥΣΟΥ, η οποία ανήκει στον τραπεζικό όμιλο Banca Sistema, μια εταιρεία που κατάφερε πολύ γρήγορα να γίνει μέλος της PIGNUS, της Διεθνούς Ένωσης Εγγύων Πιστώσεων, εκπροσωπώντας την Ελλάδα. Παρά τους πολύ αυστηρούς κανόνες εισόδου, η ProntoPegno έγινε αμέσως δεκτή στην Ένωση, χάρη στα πρότυπα αξιοπιστίας, διαφάνειας και ασφάλειας που εφαρμόζει.

Το σύγχρονο περιβάλλον, η ταχύτητα και η αξιοπιστία της εταιρείας δίνουν νέα πνοή σε μια αγορά που μέχρι πρόσφατα χαρακτηριζόταν από δυσπιστία και πολύ υψηλό ποσοστό παραβατικότητας. Η ύπαρξη, μάλιστα, ενός διεθνώς αναγνωρισμένου φορέα, όπως είναι η Banca Sistema, έχει μεγάλη σημασία για τη χώρα μας τόσο σε ό,τι αφορά τη διεθνή προβολή της, αλλά και για την οικονομία της. Δεν είναι τυχαίο, άλλωστε, ότι η διοργάνωση της παγκόσμιας εκδήλωσης της ένωσης PIGNUS στην Αθήνα προγραμματίζεται να λάβει χώρα μέσα στα επόμενα 2 χρόνια.



Όταν αναφερόμαστε στη λέξη «ενεχυροδανειστήριο» στην Ελλάδα, το πρώτο που μας έρχεται στο μυαλό είναι το ενεχυροδανειστήριο του πρώην Ταχυδρομικού Ταμιευτηρίου ή η Eurobank, ή ακόμα χειρότερα η περίοδος της κρίσης όπου διάφορα ενεχυροδανειστήρια που εμφανίστηκαν τότε είχαν ως μοναδικό στόχο την κερδοσκοπία εκμεταλλευόμενα την κατάσταση. Σήμερα η ProntoPegno θέλει να επαναφέρει το κύρος και την αξιοπιστία στον τομέα της ενέχυρης πίστωσης που μέχρι πρόσφατα ήταν αντικείμενο επιχειρηματικής δραστηριότητας από ιδιώτες χωρίς τη συμμετοχή ή επίβλεψη κάποιου πιστωτικού ιδρύματος, με βασικό στόχο τη χορήγηση στους πελάτες της εκέγγυων δανείων και όχι την κερδοσκοπία από την πώληση των περιουσιακών τους στοιχείων.

Σε αντίθεση με την αντίληψη που επικρατεί σήμερα για την ενέχυρη πίστωση, ότι είναι δηλαδή μια υπηρεσία την οποία επιλέγουν πολίτες που αντιμετωπίζουν οικονομικές δυσκολίες, η ProntoPegno στοχεύει να αποτελεί έναν συνεργάτη, για ιδιώτες και μικρές επιχειρήσεις, που παρέχει τη δυνατότητα για άμεση εκταμίευση χρημάτων ως αντάλλαγμα για τα περιουσιακά στοιχεία που καταθέτουν και τα οποία φυλάσσονται και είναι ασφαλισμένα μέχρι τη λήξη της συμφωνημένης περιόδου ή έως ότου ο πελάτης θελήσει να τα λάβει πίσω. Η υπηρεσία είναι χρήσιμη για κάθε πολίτη: είναι απλή, γρήγορη, δεν δημιουργεί περαιτέρω χρέη και μπορεί να προσαρμοστεί στις ανάγκες του καθενός. Επιπλέον, βάσει πολιτικής, οι έμπειροι εκτιμητές υποχρεούνται να δίνουν μια σωστή αξιολόγηση της αξίας των αγαθών, γεγονός που επιτρέπει στον πελάτη να επανακτήσει την περιουσία του εφόσον το θέλει.



Ο Διευθύνων Σύμβουλος της Pronto Pegno, Andrea Rotunno, μίλησε στο Moneyreview δίνοντας περισσότερες πληροφορίες σχετικά με την υπηρεσία ενέχυρου δανεισμού.

Ποια είναι τα περιουσιακά στοιχεία που επιλέγουν οι πελάτες να φέρουν για να λάβουν δάνειο ή δωρεάν αξιολόγηση;

Οι χρυσές λίρες και τα κοσμήματα είναι αυτά που συναντάμε πιο συχνά. Οι πελάτες εκτιμούν πολύ την υπηρεσία δανεισμού με την ενεχυρίαση χρυσών λιρών γιατί με αυτόν τον τρόπο αποκτούν υψηλή ρευστότητα χωρίς να εγκαταλείπουν την ιδιοκτησία του επενδυμένου περιουσιακού στοιχείου. Ένα παρόμοιο επιχείρημα ισχύει και για τα ρολόγια, κυρίως για τα πολυτελή, τα οποία επίσης πολύ συχνά χρησιμοποιούνται για την απόκτηση άμεσης

ρευστότητας χωρίς να χρειάζεται να εγκαταλείψουν την ιδιοκτησία τους, καθώς συχνά συνδέονται με θέματα συναισθηματικής και οικογενειακής φύσης. Έχουμε παρατηρήσει ότι πολλοί πελάτες έρχονται σε εμάς για να προσπαθήσουν να πουλήσουν τα περιουσιακά τους στοιχεία, ωστόσο ο κύριος στόχος μας είναι να χορηγήσουμε δάνεια και να επιτρέψουμε στον πελάτη να ανακτήσει το περιουσιακό στοιχείο, όχι να αγοράσουμε χρυσό ή άλλα πολύτιμα αγαθά.

Είναι αυτός ένας λόγος για τον οποίο θα μπορούσατε να χάσετε πελάτες;

Οι πελάτες που κατανοούν τον τρόπο λειτουργίας μας είτε επιλέγουν να προχωρήσουν σε άμεση ρευστότητα, είτε μπορεί ακόμα και να παραιτηθούν από την προσπάθειά τους να πουλήσουν τον χρυσό που διαθέτουν. Σε ορισμένες περιπτώσεις, κατόπιν συμβουλής των εκτιμητών για ιδιαίτερα πολύτιμα κοσμήματα ή ρολόγια και προκειμένου να ικανοποιήσουμε ακόμα περισσότερο τους πελάτες μας, βασιζόμαστε στην [Art-Rite](#), τον οίκο δημοπρασιών που ανήκει στον τραπεζικό μας Όμιλο και διαθέτει 6 εξειδικευμένα τμήματα, μεταξύ των οποίων και αυτό των κοσμημάτων, της νομισματικής και της σύγχρονης και αρχαίας τέχνης, καθώς και εκείνο των κόμικς και των συλλεκτικών αυτοκινήτων.

Ο πελάτης βρίσκεται συχνά αντιμέτωπος με δύο επιλογές: η πρώτη είναι να πουλήσει τον χρυσό που έχει στην κατοχή του σε έναν αγοραστή χρυσού ή σε εξειδικευμένους φορείς αλλά σε χαμηλότερες τιμές από αυτές της αγοράς, να λάβει δηλαδή άμεση ρευστότητα αλλά σε χαμηλότερη τιμή. Η δεύτερη είναι να περιμένει έως ότου βρει έναν αγοραστή που θα αγοράσει τον χρυσό στην τιμή της αγοράς. Η λύση αυτή, όμως, απαιτεί πολύ μεγαλύτερο χρονικό διάστημα αναμονής για την απόκτηση ρευστότητας. Στην περίπτωση μας, ωστόσο, μπορούμε να χρηματοδοτήσουμε το εν λόγω περιουσιακό στοιχείο και να προετοιμάσουμε μια δημοπρασία μέσω της Art-Rite για τη μεγιστοποίηση της πώλησής του: σε αυτή την περίπτωση, ο πελάτης αποκτά άμεση ρευστότητα και τη μέγιστη τιμή πώλησης μόλις ολοκληρωθεί η δημοπρασία.



Η υπηρεσία απευθύνεται μόνο σε ιδιώτες ή και σε επαγγελματίες;

Σίγουρα όχι μόνο σε ιδιώτες και μάλιστα, από την εμπειρία που έχουμε αποκτήσει από άλλες χώρες, βλέπουμε ότι οι επαγγελματίες καταλήγουν σε δύο επιλογές. Επαγγελματίες, όπως οι κοσμηματοπώλες ή οι εξειδικευμένοι πωλητές ρολογιών, μπορούν να χρηματοδοτήσουν τις αποθήκες τους εφαρμόζοντας μια πολιτική που τους επιτρέπει να αποκτήσουν άμεσα ρευστότητα και να πουλήσουν το εμπόρευσμά τους στο διαδίκτυο αργότερα. Έχοντας πουλήσει το εμπόρευμα που έχει δοθεί ως ενέχυρο, οι επαγγελματίες έχουν λάβει το ποσό που χρειάζονται προκειμένου μπορούν να το επαναφέρουν στην κατοχή τους και να το παραδώσουν στον πελάτη. Με τον τρόπο αυτό μειώνεται κατά πολύ το κόστος αποθήκης και ασφάλισης των προϊόντων τους. Εναλλακτικά, οι επαγγελματίες καταφεύγουν στην αξιολόγηση των περιουσιακών στοιχείων για να προβούν σε προπαρασκευαστική δέσμευση για την πώληση ενός πολύτιμου αντικειμένου μέσω της Art-Rite, η οποία θα αναλάβει την προετοιμασία και τη διαφήμιση της δημοπρασίας και των αντικειμένων για τη μεγιστοποίηση της πώλησης.



[Ακολουθήστε το Money Review στο Google News](#)



MONEY REVIEW

Η ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΗ | **γαστρονόμος** | VOGUE | GREECE IS | **ekathimerini.com** | **neolaia**

 BLUEKEY

[BUSINESS & FINANCE](#) • [ΚΟΣΜΟΣ](#) • [ΠΟΛΙΤΙΚΗ](#) • [GREEN ECONOMY](#) • [ΚΟΙΝΩΝΙΑ](#) • [LIFE & ARTS](#) • [ΑΠΟΨΕΙΣ](#) • [BUSINESS TALK](#) • [START UPS](#) • [VIDEO](#) • [PODCASTS](#)

ΝΕΕΣ ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΕΣ ΕΚΔΟΣΕΙΣ ΜΟΝΟΠΡΟΣΩΠΗ Α.Ε.

[Company profile](#) [Σχετικά με εμάς](#) [Επικοινωνία](#) [Δελτία Τύπου](#)



[Όροι χρήσης](#) : [Πολιτική Προστασίας Δεδομένων](#) : [Πολιτική cookies](#) : © 2020 Moneyreview.gr

POWERED BY **nxcodes**

[CONTRIBUTED BY CANTALOOP](#)